

防府市で

創業を考えている方、
事業を見直したい経営者の方!

創業の『成功率』を高めるためのスキルや考え方を学びましょう

ほつふ創業塾

2022

防府市創業支援モデル



こんな“お悩み”は、ありませんか？

これから創業する方

- 創業のアイデアがはっきりしない
- 創業の仕方がわからない
- 何から始めたらいいかわからない
- 失敗したくない

もっと売上を伸ばしたい経営者・起業家の方

- いい商品サービスがあるけど売れない
- とにかく集客が苦手
- コロナ禍で自分のビジネスを見直したい
- 必死に働いても売上が上がらない



全8回 [週1回] の
セミナーで解決!

創業に関する基本的な事から、大切なお金のこと、コロナ禍で変化したビジネス環境への対応、行おうとしている事業の市場分析、金融機関担当者から聞く創業融資の本音など、これから創業する方や、今後の事業を見直したい経営者の方を対象に創業塾を開催します。

講師は、実際に事業を行いながらも、山口県よろず支援拠点のコーディネーターを務めている中小企業診断士の大下氏。「しくじり」を重ねた自身の体験をもとに全8回のセミナーを行い、あなたの創業の「成功率」を高めるお手伝いをします。

2022年

開催日 1月12日(水) 3月7日(月)

時間 各回18:30~21:30

定員 20名 [先着順] 受講料 無料

場所 ルルサス防府2階 多目的ホール
防府市栄町1丁目5-1

※新型コロナウイルスの感染状況によりリモートで開催する場合があります。

講師



中小企業診断士
株式会社ロール
代表取締役
大下 憲彰 氏
(防府市在住)

- 山口県よろず支援拠点
コーディネーター
- 宅地建物取引士
- 2級FP技能士
- インテリアコーディネーター

大学院卒業後、海外取引の知識を活用しアンティークショップを開業。その後、時代の変化に対応し、インテリアコーディネーター、不動産取引業、金融(レンタル・リース)業、経営コンサルティング業など複数の事業を展開し、県内外のクライアントに創業、ブランディング、多角経営、事業計画、事業承継・M&A等の助言を行っている。いくつかの事業にチャレンジする中で、たくさんの「しくじり体験」をしてきたことから、どのようにしたら失敗を少なくし「成功率」を高められるかというアドバイスに力を注いでいる。

受講料無料

お申込はこちら!



または
TELで!

お申込
お問合せ

— 防府市中小企業サポートセンターCONNECT22
TEL:0835-25-2229 [10:00~18:00/月~金]

— 防府商工会議所 中小企業相談所
TEL:0835-22-4352 [8:30~17:15/月~金]

connect22.jp



Good 3 point!

3つのポイント!



ポイント
1

リスクを避けて「成功率」が高まる創業方法が学べる!

経済産業省のデータでは、創業後3年の生存率は約50%、5年の生存率は約40%。生存し続けるためには何が必要なのか、講師の「しくじり体験」を元に徹底的に解説します。

ポイント
2

受講日以外も講師から個別相談が受けられる!

講師は、山口県よろず支援拠点のコーディネーターとして、毎月2回、防府市中小企業サポートセンターCONNECT22において、個別相談会を行っています。創業塾受講中も、受講後も、この個別相談会で、セミナーで相談できなかったことをじっくり相談することができます。欠席された場合もフォローアップします。

ポイント
3

講義を通じて「事業計画書」が作成できます!

各講義において、個人ワークの時間を設けています。この個人ワークの積み重ねで、事業計画書が完成するカリキュラムになっています。また、講義に(株)日本政策金融公庫や各金融機関の方々に来ていただき、事業計画を説明する機会を設けておりますので、借入申込みまでの流れがスムーズになります。



全8回のセミナーカリキュラム

Start

第1回
1月12日(水)

創業前の自分の棚卸

- 創業する動機・目的
- 事業経験や知識、強みとは
- 失敗とのつき合い方
- 人生観と利益の接点
- 講師の失敗を繰り返すな①
- ～家具編～

第2回
1月17日(月)

アイデアの整理

- やりたいこと・できること・ニーズ
- 商売とギャンブルの違い
- 戦略の本質
- 経営戦略と事業計画の違い
- 講師の失敗を繰り返すな②
- ～不動産編～

第3回
1月24日(月)

ビジネスモデルの検討

- 3C分析
- 誰に、何を、どのように
- ブランディング概論
- 経営戦略とブランディング

第4回
1月31日(月)

お金のルール・事業のルール

- お金の話・投資論
- 法人と個人の違い
- 許認可
- 税金・経理・(データ、記帳方法)
- 雇用
- 講師の失敗を繰り返すな③
- ～お金とのつき合い方編～

第5回
2月7日(月)

売上予測と資金調達

- 金融機関懇談会
- 市場調査
- 算式
- mあたり売上
- 資金調達方法
- 講師の失敗を繰り返すな④
- ～リース業編～

第6回
2月21日(月)

収支計画の策定

- 収支計画
- 返済計画
- 資金繰り
- 講師の新事業ケースワーク

第7回
2月28日(月)

事業計画策定作業

- グループワーク&相談
- グループで自身の事業計画を発表
- 他者の計画を聞き事業のブラッシュアップをする

第8回
3月7日(月)

報告会

- 作成した事業計画を発表する
- 各金融機関の方が来場

Goal